

De l'école au terrain - Marion ROULLET

Je suis actuellement en contrat d'apprentissage à l'école viticole de Montreuil Bellay.

Après l'obtention du BTS NRC (Négociation Relation Clients) et d'une expérience de deux ans en boutique.

Je souhaite me consacrer au monde du vin, qui est une passion depuis toute jeune.

La formation par alternance, me permet de concilier l'école, le perfectionnement de mes connaissances en vins et la formation terrain au sein d'une équipe commerciale très performante.

Je suis arrivée chez Ackerman, en juillet 2014 et ma mission est d'assurer un suivi et une relation clients avec les magasins « METRO » sur le quart Nord Ouest de la France.

Mon rôle principal est de dynamiser la gamme de vins désalcoolisés « LAURANCY », produits de la marque DE NEUVILLE, en organisant des animations et dégustations dans les entrepôts METRO. La clientèle ciblée est principalement composée de traiteurs et restaurateurs.

J'assiste aussi Alexis GIRARD, compte clés en GMS, à implanter de nouvelles bulles de la marque ACKERMAN et MONMOUSSEAU chez « METRO ».

Cette mission est très formatrice, car elle me permet d'échanger, avec les cavistes, sur les différents vins et d'acquérir de nouvelles techniques de ventes. A la fin de cette année de formation, j'envisage de garder le contact avec la clientèle, tout en restant dans le monde professionnel viticole ou œnologique.

